



FORUM EMPLOI DU 18^e ARRONDISSEMENT

20 Juin 2023 – Mairie du 18^e

De 9h à 14h

FICHE DE POSTE

STRUCTURE : BNP PARIBAS

OFFRE	
Intitulé du poste	Chargé d’Affaires Professionnel
Nombre de postes à pourvoir	10

NATURE DU POSTE ou DE LA FORMATION PROPOSEE	
Type de contrat et durée	CDI
Formation proposée	Parcours d’intégration et formation métier
Contexte hiérarchique	Cadre
Descriptif précis des tâches	<p>Vous serez l’interlocuteur privilégié de vos clients professionnels et veillerez aux intérêts financiers, juridiques et fiscaux de votre portefeuille.</p> <p>Tant dans leurs projets professionnels que privés, votre quotidien sera l’accompagnement de vos clients afin d’optimiser la gestion de leur patrimoine.</p> <p>Grâce à vos conseils personnalisés et avisés, vous fidéliserez votre portefeuille que vous développerez par ailleurs en faisant de la prospection. Ainsi, vous garantirez dans un même temps la satisfaction de vos clients et contribuerez à la réalisation des actions commerciales de votre agence.</p> <p>Enfin, expert en gestion des risques, vous vous assurerez que ceux de votre fonds de commerce sont maîtrisés</p>
Date de début de la mission	Dès juin 2023
Adresse du lieu de travail	Paris Intramuros
Horaires	Horaires de l’agence d’affectation
Conditions de travail (uniforme, déplacement, etc.)	Local
Rémunération et avantages éventuels	Selon votre niveau de compétences et votre expérience, nous vous proposerons une rémunération adaptée composée d’un fixe, d’un variable individuel et/ou collectif (défini en fonction de votre performance et de celle de votre équipe), ainsi que de nombreux avantages intégrant notamment comité d’entreprise, plan épargne entreprises, couverture santé et prévoyance, intéressement, participation, ...

PROFIL DU CANDIDAT	
Niveau de qualification recherché	Diplômé d'un BAC+2 à Bac+4, avec au moins 3 ans d'expérience commerciale, dont une en B to B dans le secteur bancaire avec la gestion d'un portefeuille clients dédié. Vous avez également de bonnes connaissances en analyse financière ainsi qu'en produits/services bancaires aux particuliers et professionnels.
Expérience demandée	Diplômé d'un BAC+5 en école de Commerce/équivalent universitaire avec une spécialisation Banque/Finance ou d'une formation bancaire similaire sur le marché des professionnels. Vous avez également une première expérience commerciale d'au moins 6 mois en B to B en agence bancaire (stage ou alternance inclus).
Qualités requises	Vous l'aurez compris, votre adaptabilité, votre appétence commerciale et votre aisance relationnelle seront des atouts essentiels. Vous avez également le sens de l'écoute, du résultat et une bonne capacité d'analyse et d'impact ce qui finira de nous convaincre
Connaissances spécifiques souhaitées	Appétence commerciale orientée résultats, connaissance du marché des professionnels et/ou expérience en entrepreneuriat
Divers	Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité éthique et professionnelle.

STRUCTURE : BNP PARIBAS

OFFRE	
Intitulé du poste	Conseiller Patrimonial Affinité
Nombre de postes à pourvoir	10

NATURE DU POSTE ou DE LA FORMATION PROPOSEE	
Type de contrat et durée	CDI
Formation proposée	Parcours d'intégration et formation métier
Contexte hiérarchique	Cadre
Descriptif précis des tâches	Vous intégrerez un collectif de conseillers au service de la



	<p>satisfaction du client où règne disponibilité et personnalisation.</p> <p>Vous serez l'interlocuteur privilégié de clients particuliers à enjeux patrimoniaux ayant exprimé le souhait d'être accompagnés par un conseiller dédié.</p> <p>Vous accompagnerez vos clients dans leur projet en vous appuyant sur des temps forts relationnels tels que : les rendez-vous thématiques (préparation à la retraite / protection des proches / succession, ...), le bilan patrimonial et l'optimisation des actifs financiers. Vous les conseillerez également sur les opportunités d'investissement (immobilier, assurance-vie, ...).</p> <p>Vous gérerez les risques sur votre fonds de commerce et développerez le portefeuille qui vous est confié grâce à la recommandation. Enfin, vous contribuerez activement à la réalisation des actions commerciales de l'agence.</p> <p>Vous interviendrez dans l'une de nos agences de Paris en fonction de votre mobilité géographique, dans un environnement où l'accueil et la satisfaction du client sont primordiaux et travaillerez en étroite collaboration avec l'ensemble des conseillers de votre agence.</p> <p>Vous activerez la synergie avec les experts de la Banque Privée en identifiant les clients éligibles afin de placer le client au bon niveau de service.</p>
Date de début de la mission	Dès juin 2023
Adresse du lieu de travail	Paris Intramuros
Horaires	Horaires de l'agence d'affectation
Conditions de travail (uniforme, déplacement, etc.)	Local
Rémunération et avantages éventuels	Selon votre niveau de compétences et votre expérience, nous vous proposerons une rémunération adaptée composée d'un fixe, d'un variable individuel et/ou collectif (défini en fonction de votre performance et de celle de votre équipe), ainsi que de nombreux avantages intégrant notamment comité d'entreprise, plan épargne entreprises, couverture santé et prévoyance, intéressement, participation, ...

PROFIL DU CANDIDAT	
Niveau de qualification recherché	Diplômé d'un Bac +2/3, vous avez une expérience commerciale réussie de 6 ans minimum avec la gestion d'un portefeuille



	clients dédiés (stage et alternance inclus).
Expérience demandée	Diplômé d'un bac +4/5, vous maîtrisez les conseils dans le domaine de l'épargne, de la prévoyance et le financement des projets de la clientèle des particuliers. Vous avez une expérience de 2 ans minimum (stage et alternance inclus)
Qualités requises	<p>Vous avez le goût du challenge et êtes capable de vous adapter rapidement.</p> <p>Vous faites preuve d'une forte appétence commerciale.</p> <p>Vous êtes orienté clients et résultats et reconnu pour votre sens du service, votre impact et votre capacité à influencer.</p>
Connaissances spécifiques souhaitées	Connaissances en gestion de patrimoine
Divers	Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité éthique et professionnelle.