



FORUM EMPLOI DU 18^e ARRONDISSEMENT

30 MAI 2024 – Mairie du 18^e

De 13h à 17h

FICHE DE POSTE

STRUCTURE :

METRO France - 23 rue des Cheminots, 75018 PARIS

OFFRE

Intitulé du poste	Conseiller de vente Fruits et Légumes
Nombre de postes à pourvoir	1 voir 2

NATURE DU POSTE ou DE LA FORMATION PROPOSEE

Type de contrat et durée	CDI
Formation proposée	Oui
Contexte hiérarchique	Niveau 2
Descriptif précis des tâches	
Date de début de la mission	Dès que possible
Adresse du lieu de travail	23 rue des Cheminots, 75018 PARIS
Horaires	6h00 à 21h00 et travail de nuit possible
Conditions de travail (uniforme, déplacement, etc.)	EPI fournis par l'entreprise (veste, chaussures etc)
Rémunération et avantages éventuels	2100€ brut sur 13 mois + 2000€ variable

PROFIL DU CANDIDAT

Niveau de qualification recherché	Expérimenté
Expérience demandée	En grande distribution rayon Fruits et Légumes
Qualités requises	
Connaissances spécifiques souhaitées	
Divers	



Conseiller de vente Fruits et Légumes - Primeur - H/F

55 Rue de la Chapelle, 75018 Paris, France

Temps complet

Description de l'entreprise

Connaissez-vous METRO ?

N°1 en France et partenaire omnicanal préféré des restaurateurs et commerçants indépendants, nous sommes 9 000 collaborateurs au service des entrepreneurs du goût !

Ce qui nous tient à cœur ? La qualité de nos produits, la relation de confiance avec les producteurs et le conseil que nous apportons à nos clients professionnels.

Notre volonté : permettre à tous d' accéder à une alimentation et à une restauration authentiques, saines, savoureuses et créatives.

Rejoignez METRO et venez partager notre passion des terroirs, de la cuisine et de la gastronomie.

Description du poste

Votre mission :

- **Produit** : Vous effectuez la mise en rayon du secteur fruits et légumes et êtes garant de sa tenue. Vous assurez l'approvisionnement et la disponibilité des produits. Vous contrôlez et garantissez l'aspect qualitatif des produits par le respect des règles en matière d'hygiène, de sécurité et de qualité.
- **Commerce et partenariat client** : Vous orientez, renseignez, proposez les produits/solutions aux clients. Vous êtes acteur des actions commerciales (échanges sur la surface de vente, phoning, rendez-vous clients...), tout en accompagnant les clients sur votre secteur fruits et légumes. Vous travaillez en transversalité avec l'équipe de votre univers frais et de la force de vente pour développer le chiffre d'affaire.
- **Collectif** : Vous participez activement à la vie de l'entrepôt METRO, par la mise en place et l'animation d'actions collectives ou d'événements. Vous échangez régulièrement avec les acheteurs ou producteurs locaux.

Vous allez vivre chez NOUS :

- L'opportunité de réinventer la restauration de demain.
- L'engagement d'un groupe Leader : 30% de parts de marché.
- Une ambiance motivante et bienveillante ponctuée de challenges.
- La passion du produit et la proximité avec vos clients, nos partenaires locaux et nos points de vente.

Nous allons aimer chez VOUS :

- Votre organisation, votre rigueur et votre envie de travailler en équipe
- Votre expérience en vente dans le secteur fruits et légumes
- Votre aisance du relationnel et votre goût pour les challenges
- Votre maîtrise du Pack office et votre appétence dans le domaine digital



Qualifications

Nous allons aimer chez VOUS :

- Votre organisation, votre rigueur et votre envie de travailler en équipe
- Votre expérience en vente dans le secteur fruits et légumes
- Votre aisance du relationnel et votre goût pour les challenges
- Votre maîtrise du Pack office et votre appétence dans le domaine digital

Pourquoi nous CHOISIR :

- Un plan d'intégration complet, une formation continue, un accompagnement quotidien, et des possibilités d'évolution internes
- Un package salarial avantageux : rémunération sur 13 mois + variable sur objectifs + intéressement et participation
- Des avantages sociaux : remise sur les achats + Mutuelle / prévoyance + CE

Nous avons une ambition forte : relier nos producteurs (avec nos) restaurateurs et contribuer à concocter avec passion, ce que sera la restauration de demain. Nous le ferons avec vous. Avec votre enthousiasme, avec votre goût d'agir et (avec) votre esprit coopératif.

Informations complémentaires

Informations complémentaires :

- CDI
- Rémunération sur 13 mois + intéressement + participation.
- Remise sur les achats.
- Perspectives d'évolution au travers de la formation professionnelle et de la gestion des carrières.

Pour plus d'informations sur ce que c'est de travailler chez METRO, visitez <https://recrutement.metro.fr/>



FORUM EMPLOI DU 18^e ARRONDISSEMENT

30 MAI 2024 – Mairie du 18^e

De 13h à 17h

FICHE DE POSTE

STRUCTURE :

METRO France - 23 rue des Cheminots, 75018 PARIS

OFFRE

Intitulé du poste	Conseiller de vente Expert Fruits et Légumes
Nombre de postes à pourvoir	1

NATURE DU POSTE ou DE LA FORMATION PROPOSEE

Type de contrat et durée	CDI
Formation proposée	Oui
Contexte hiérarchique	Niveau 2
Descriptif précis des tâches	
Date de début de la mission	Dès que possible
Adresse du lieu de travail	23 rue des Cheminots, 75018 PARIS
Horaires	6h00 à 21h00 et travail de nuit possible
Conditions de travail (uniforme, déplacement, etc.)	EPI fournis par l'entreprise (veste, chaussures etc)
Rémunération et avantages éventuels	2100€ brut sur 13 mois + 2000€ variable

PROFIL DU CANDIDAT

Niveau de qualification recherché	Expérimenté
Expérience demandée	En grande distribution rayon Fruits et Légumes
Qualités requises	
Connaissances spécifiques souhaitées	
Divers	



Conseiller de vente expert fruits et légumes H/F

23 Rue des Cheminots, 75018 Paris, France

Temps complet

Description de l'entreprise

N°1 en France et partenaire omnicanal préféré des restaurateurs et commerçants indépendants, nous sommes 9 000 collaborateurs au service des entrepreneurs du goût !

Ce qui nous tient à cœur ? La qualité de nos produits, la relation de confiance avec les producteurs et le conseil que nous apportons à nos clients professionnels. Notre volonté : permettre à tous d'accéder à une alimentation et à une restauration authentique, saines, savoureuses et créatives.

Rejoignez METRO et venez partager notre passion des terroirs, de la cuisine et de la gastronomie.

Description du poste

Le Conseiller de Vente expert a pour mission de garantir l'expertise Métier METRO Fruits et Légumes. Son expertise tourne autour de 4 prismes :

1. Le produit

Vous êtes un spécialiste et un promoteur produit en termes de technicité, saisonnalité, histoire et connaissances culinaires.

Vous connaissez le marché de votre « Univers » : sourcing, analyse, suivi, remontée des tendances, concurrence et participez au référencement de produits locaux.

Vous assurez la mise en rayon et êtes garant de sa tenue.

2. Commerce et partenariat client

Vous êtes référent de votre expertise et vous orientez, renseignez, proposez les produits et/ou solutions aux clients.

Vous agissez en véritable commercial, vous pilotez et animez les performances de votre portefeuille client de manière à les développer.

Vous développez également votre clientèle par des actions d'immersions, de phoning, visites et/ou rendez-vous.

3. Collectif : interactions internes/externes

Vous partagez avec vos collègues des différents services les remontées client et bonnes pratiques afin de mieux répondre aux attentes et de mettre en place des actions collectives d'amélioration.

Vous êtes acteur, force de proposition sur les animations, actions commerciales et dans les actions en partenariat avec les achats.

4. Transmission / Savoir

Vous transmettez votre savoir en termes de produits, assortiments, gestes métier aux conseillers de vente et employés commerciaux.

Vous êtes référent sur votre expertise, fruits et légumes et vous suivez et analysez vos indicateurs de performance.

Qualifications

Véritable commercial, vous bénéficiez d'une expérience professionnelle significative de 3 ans minimum dans un univers marchand.

Vous avez une réelle expertise Produit sur les Fruits et Légumes.

De niveau Bac+2 (type BTS MUC), vous êtes force de proposition et souhaitez intégrer un environnement commercial stimulant et en constante évolution, où vos compétences professionnelles et vos qualités seront valorisées.



Informations complémentaires

Statut agent de maîtrise.

Rémunération sur 13 mois + variable + intéressement + participation

Mutuelle et remise sur les achats.

Perspectives d'évolution au travers de la formation professionnelle et de la gestion des talents.

Pour plus d'informations sur ce que c'est de travailler chez METRO, visitez <https://recrutement.metro.fr/>



FORUM EMPLOI DU 18^e ARRONDISSEMENT

30 MAI 2024 – Mairie du 18^e

De 13h à 17h

FICHE DE POSTE

STRUCTURE :
METRO France - 23 rue des Cheminots, 75018 PARIS

OFFRE	
Intitulé du poste	Conseiller de vente Marée
Nombre de postes à pourvoir	1

NATURE DU POSTE ou DE LA FORMATION PROPOSEE	
Type de contrat et durée	CDI
Formation proposée	Oui
Contexte hiérarchique	Niveau 2
Descriptif précis des tâches	
Date de début de la mission	Dès que possible
Adresse du lieu de travail	23 rue des Cheminots, 75018 PARIS
Horaires	6h00 à 21h00 et travail de nuit possible
Conditions de travail (uniforme, déplacement, etc.)	EPI fournis par l'entreprise (veste, chaussures etc)
Rémunération et avantages éventuels	2100€ brut sur 13 mois + 2000€ variable

PROFIL DU CANDIDAT	
Niveau de qualification recherché	Expérimenté
Expérience demandée	En grande distribution rayon Marée
Qualités requises	
Connaissances spécifiques souhaitées	
Divers	



Conseiller de vente Marée - Poissonnier H/F

55 Rue de la Chapelle, 75018 Paris, France

Temps complet

Description de l'entreprise

Connaissez-vous METRO ?

N°1 en France et partenaire omnicanal préféré des restaurateurs et commerçants indépendants, nous sommes 9 000 collaborateurs au service des entrepreneurs du goût !

Ce qui nous tient à cœur ? La qualité de nos produits, la relation de confiance avec les producteurs et le conseil que nous apportons à nos clients professionnels.

Notre volonté : permettre à tous d'accéder à une alimentation et à une restauration authentiques, saines, savoureuses et créatives.

Rejoignez METRO et venez partager notre passion des terroirs, de la cuisine et de la gastronomie.

Description du poste

Votre mission :

- **Produit** : Vous effectuez la mise en rayon du secteur marée et êtes garant de sa tenue. Vous assurez l'approvisionnement et la disponibilité des produits. Vous contrôlez et garantisiez l'aspect qualitatif des produits par le respect des règles en matière d'hygiène, de sécurité et de qualité.
- **Commerce et partenariat client** : Vous orientez, renseignez, proposez les produits/solutions aux clients. Vous êtes acteur des actions commerciales (échanges sur la surface de vente, phoning, rendez-vous clients...), tout en accompagnant les clients sur votre secteur marée. Vous travaillez en transversalité avec l'équipe de votre univers frais et de la force de vente pour développer le chiffre d'affaire.
- **Collectif** : Vous participez activement à la vie de l'entrepôt METRO, par la mise en place et l'animation d'actions collectives ou d'événements. Vous échangez régulièrement avec les acheteurs ou producteurs locaux.

Vous allez vivre chez NOUS :

- L'opportunité de réinventer la restauration de demain.
- L'engagement d'un groupe Leader : 30% de parts de marché.
- Une ambiance motivante et bienveillante ponctuée de challenges.
- La passion du produit et la proximité avec vos clients, nos partenaires locaux et nos points de vente.

Qualifications

Nous allons aimer chez VOUS :

- Votre organisation, votre rigueur et votre envie de travailler en équipe
- Votre expérience en vente dans le secteur marée
- Votre aisance du relationnel et votre goût pour les challenges
- Votre maîtrise du Pack office et votre appétence dans le domaine digital



Qualifications

Nous allons aimer chez VOUS :

- Votre organisation, votre rigueur et votre envie de travailler en équipe
- Votre expérience en vente dans le secteur marée
- Votre aisance du relationnel et votre goût pour les challenges
- Votre maîtrise du Pack office et votre appétence dans le domaine digital

Informations complémentaires

Pourquoi nous CHOISIR :

- Un plan d'intégration complet, une formation continue, un accompagnement quotidien, et des possibilités d'évolution internes
- Un package salarial avantageux : rémunération sur 13 mois + variable sur objectifs + intéressement et participation
- Des avantages sociaux : remise sur les achats + Mutuelle / prévoyance + CE

Nous avons une ambition forte : relier nos producteurs (avec nos) restaurateurs et contribuer à concocter avec passion, ce que sera la restauration de demain. Nous le ferons avec vous. Avec votre enthousiasme, avec votre goût d'agir et (avec) votre esprit coopératif.

Pour plus d'informations sur ce que c'est de travailler chez METRO, visitez <https://recrutement.metro.fr/>



FORUM EMPLOI DU 18^e ARRONDISSEMENT

30 MAI 2024 – Mairie du 18^e

De 13h à 17h

FICHE DE POSTE

STRUCTURE :

METRO France - 23 rue des Cheminots, 75018 PARIS

OFFRE

Intitulé du poste	Conseiller de vente Boucherie
Nombre de postes à pourvoir	1

NATURE DU POSTE ou DE LA FORMATION PROPOSEE

Type de contrat et durée	CDI
Formation proposée	Oui
Contexte hiérarchique	Niveau 2
Descriptif précis des tâches	
Date de début de la mission	Dès que possible
Adresse du lieu de travail	23 rue des Cheminots, 75018 PARIS
Horaires	6h00 à 21h00 et travail de nuit possible
Conditions de travail (uniforme, déplacement, etc.)	EPI fournis par l'entreprise (veste, chaussures etc)
Rémunération et avantages éventuels	2100€ brut sur 13 mois + 2000€ variable

PROFIL DU CANDIDAT

Niveau de qualification recherché	Expérimenté
Expérience demandée	En grande distribution rayon Boucherie
Qualités requises	
Connaissances spécifiques souhaitées	
Divers	



Conseiller de vente boucherie H/F

23 Rue des Cheminots, 75018 Paris, France

Temps complet

Description de l'entreprise

N°1 en France et partenaire omnicanal préféré des restaurateurs et commerçants indépendants, nous sommes 9 000 collaborateurs au service des entrepreneurs du goût !

Ce qui nous tient à cœur ? La qualité de nos produits, la relation de confiance avec les producteurs et le conseil que nous apportons à nos clients professionnels.

Notre volonté : permettre à tous d' accéder à une alimentation et à une restauration authentiques, saines, savoureuses et créatives.

Rejoignez METRO et venez partager notre passion des terroirs, de la cuisine et de la gastronomie.

Description du poste

Votre Mission :

- Vous garantissez l'expertise METRO Boucherie afin de prendre en compte le besoin global du client dans une démarche commerciale proactive. Vous développez une relation de proximité avec vos clients afin de les accompagner dans leur business.
- Vous développez un portefeuille de clients que vous fédérez autour de votre expertise produit (actions téléphoniques et rendez-vous sur la surface de vente).
- En charge de votre rayon, vous transmettez votre savoir-faire et vos connaissances en termes de produits, assortiments, gestes métier aux conseillers de vente et équipiers commerciaux.

Vous allez vivre chez NOUS :

- L'opportunité de réinventer la restauration de demain.
- L'engagement d'un groupe Leader
- Une ambiance motivante et challengeante dans un esprit de bienveillance
- La passion du produit et la proximité avec vos clients.

Qualifications

Nous allons aimer chez VOUS :

- Votre expertise et votre envie de travailler en équipe
- Votre expérience du milieu alimentaire et/ou de la restauration
- Votre sens du relationnel, votre appétence pour le commerce et votre envie de vous dépasser !
- Votre goût pour le terrain : vous êtes une personne qui n'aimez pas la routine !



Informations complémentaires

Pourquoi nous CHOISIR ?

- Un plan d'intégration complet, une formation continue, un accompagnement au quotidien et des possibilités d'évolution internes
- Un statut agent de maîtrise, un package salarial avantageux : rémunération sur 13 mois + variable sur objectifs + intéressement et participation
- Des avantages sociaux : mutuelle + remise sur les achats

Nous avons une ambition forte : relier nos producteurs à nos restaurateurs et contribuer à concocter avec passion, ce que sera la restauration de demain. Nous le ferons avec vous. Avec votre enthousiasme, avec votre goût d'agir et avec votre esprit coopératif.

Pour plus d'informations sur ce que c'est de travailler chez METRO, visitez <https://recrutement.metro.fr/>



FORUM EMPLOI DU 18^e ARRONDISSEMENT

30 MAI 2024 – Mairie du 18^e

De 13h à 17h

FICHE DE POSTE

STRUCTURE :

METRO France - 23 rue des Cheminots, 75018 PARIS

OFFRE

Intitulé du poste	Équipier commercial
Nombre de postes à pourvoir	1

NATURE DU POSTE ou DE LA FORMATION PROPOSEE

Type de contrat et durée	CDD
Formation proposée	Oui
Contexte hiérarchique	Niveau 1
Descriptif précis des tâches	
Date de début de la mission	Dès que possible
Adresse du lieu de travail	23 rue des Cheminots, 75018 PARIS
Horaires	6h00 à 21h00 et travail de nuit possible
Conditions de travail (uniforme, déplacement, etc.)	EPI fournis par l'entreprise (veste, chaussures etc)
Rémunération et avantages éventuels	2100€ brut sur 13 mois + 2000€ variable

PROFIL DU CANDIDAT

Niveau de qualification recherché	Expérimenté
Expérience demandée	En grande distribution
Qualités requises	
Connaissances spécifiques souhaitées	
Divers	



Equipier commercial CDD H/F Par défaut

55 Rue de la Chapelle, 75018 Paris, France
Temps plein

Description de l'entreprise

N°1 en France et partenaire omnicanal préféré des restaurateurs et commerçants indépendants, nous sommes 9 000 collaborateurs au service des entrepreneurs du goût !

Ce qui nous tient à cœur ? La qualité de nos produits, la relation de confiance avec les producteurs et le conseil que nous apportons à nos clients professionnels.

Notre volonté : permettre à tous d'accéder à une alimentation et à une restauration authentiques, saines, savoureuses et créatives.

Rejoignez METRO et venez partager notre passion des terroirs, de la cuisine et de la gastronomie.

Description du poste

Vos missions sont les suivantes :

- Être le premier point de contact et d'information de nos clients.
- A l'écoute de nos clients, vous leurs recommandez les bons produits augmentez nos ventes.
- Informer nos clients de nos offres spéciales et promotions afin de les fidéliser.
- Collecter les avis clients et faire un retour à votre Manager.
- Remplir les rayons et vérifier les prix.

Qualifications

Véritable commerçant, vous bénéficiez d'une solide connaissance des produits.

Motivé par le commerce, vos qualités de contact vous permettent d'orienter et de renseigner les clients. Le CACES serait un plus.

Informations supplémentaires

- CDD

Pour plus d'informations sur ce que c'est de travailler chez METRO, visitez <https://recrutement.metro.fr/>